

## **Svar på frågor till årsstämma i Runway Safe Group AB**

Aktieägarna i Runway Safe Group AB, org.nr 556964-5764, ("**Bolaget**") har i samband med stämman haft möjlighet att inkomma med frågor. Nedan frågor har inkommit till bolaget och publicerats 2021-06-07

### **Önskar upplysningar om sk "närståendetransaktioner" i årsredovisningen?**

Optinator AB, som kontrolleras av Johan Länsberg och Mikael Larsson, garanterade mSEK 8 av den emissionen som totalt garanterades till mSEK 30 i samband med förvärvet i USA. Ersättning om 10% utgick i samband med att emissionen genomfördes 2021 och är i linje med marknadsmässiga villkor.

Bolaget hyr del av kontorslokaler i Göteborg i andra hand. Bolaget som har förstahandskontraktet kontrolleras av Optinator AB. Andrahandsuthyrningen sker utan påslag och anses därför vara marknadsmässig.

### **Vid inköp och försäljning mellan koncernbolag tillämpas motsvarande principer som vid transaktioner med externa parter?**

Bolaget har en internprissättning i linje med armlängds avstånd och marknadsmässiga villkor.

### **Vilken del av företaget går minus, den amerikanska eller svenska delen?**

Bolaget särredovisar inte de juridiska enheterna eller affärsområdena då det av konkurrensskäl inte anses vara till bolagets fördel. Bolaget redovisar enligt gällande lagkrav de konsoliderade siffrorna i koncernen samt det svenska moderbolaget.

### **Den amerikanska verksamheten har ett eget bolag, hur ser bokslutet ut för detta bolag?**

Det amerikanska bolaget är registrerat i Delaware och följer de lokala bokslutsreglerna i delstaten. Moderbolaget i Sverige redovisar enligt gällande lagkrav koncernens konsoliderade siffror tillsammans med moderbolagets siffror.

### **EMASMAX har innan förvärvet beskrivits som mer underhållsintensiv än greenEMAS och stor potential fanns i att byta ut EMASMAX mot greenEMAS, hur ser bolaget på de olika produkterna i dagsläget?**

EMASMAX och greenEMAS är två olika produkter som uppfyller likande syfte. De initiala utvecklingsmöjligheterna med EMASMAX har åtgärdats på samma sätt som greenEMAS genomgått utvecklingsarbete. Produkterna har olika prestandaspektrum, värdekedjor, certifieringar och värde för kund vilket gör att de kompletterar varandra på ett bra sätt.

### **Vilka orsaker ligger bakom förslaget till emissionsbemyndigande?**

Bolaget är i konstant tillväxt och behöver kunna vara snabbfotat om möjligheter dyker upp i form av företagsförvärv, marknadssatsningar, etc. som behöver kapital utöver det som företaget genererar via egna kassaflöden. Även om den pågående pandemin förhoppningsvis håller på att avta och bolaget har säkrade kassaflöden i signerade kontrakt går det inte att helt utesluta framtida kapitalbehov i befintlig drift till följd av en utdragen pandemi.

**Vad handlar processen mot det kinesiska företaget om?**

Bolaget har drivit två processer i Italien. En formaliaprocess för upphandlingen som Bolaget vann hösten 2020 samt en patentinträngsprocess där bolaget vann i första instans våren 2021. Nästa steg i patentinträngsprocessen är pågående och förväntas ta 24-36 månader.

**Vad har bolaget åtgärdat under sitt garantiåtagande och vad gör bolaget för att minska framtida garantikostnader?**

Garantiarbete har utförts på en av de första greenEMAS installationerna där fel uppkommit i ytskiktet till följd av en kombination av processmissar och snäva toleranskrav vid installation. Felaktigheterna påverkar underhållet men har ingen effekt på installationens funktion (att bromsa flygplan). Produkten har sedan dess utvecklats vidare för att öka toleranskraven och nya installationer sker med delvis förbättrad teknik. Fortsatt arbete pågår för att ytterligare förbättra ytskiktet vilket är ett av bolagets fokus för utvecklingsarbetet närmsta åren.

**För några år sedan såg bolaget stor potential i Japan med olympiaden som en faktor, vad är status i Japan idag?**

Företagets marknadsavdelning arbetar med säljprocesser i olika faser i ett antal länder. Japan är ett av de länder där bolaget arbetar aktivt och som vi tror på har stor potential. En stor andel utbildning och lobbying krävs i införsäljningsprocessen varför processer drar ut på tiden och tidpunkt för eventuella affärer är svårt att förutspå.

Göteborg 2021-06-07

*Styrelsen Runway Safe Group AB*